



HEDENGREN

Johtavia ratkaisuja



Vuosikatsaus 2004

Hedengren yhtiöt

Suomen taloudellinen kehitys oli vuonna 2004 melko suotuisa. Vahva kotimainen kysyntä vaikutti siihen, että bruttokansantuotteemme kasvoi 3,7 %. Yksityinen kulutus kasvoi edellisvuotta vähemmän ollen kuitenkin 2,6 %, kun taas investoinnit kahden vuoden supistumisen jälkeen kasvoivat 4,8 %. Työttömyysaste pysyi verrattain korkeana ja inflaatio oli erittäin alhainen.

Kodintekniikan toimialalla ovat vallinneet melko suotuisat suhdanteet, sitävastoin investoinnit meidän projektimyyntin toimialoillamme eivät ole kehittyneet suotuisasti vuonna 2004.

Hedengren-konsernin tulos kehittyi vuonna 2004 ennustettua heikommin. Onnistuimme kuitenkin kasvattamaan liikevaihtoaamme 3,9 % 88,4 miljoonaan euroon. Vuoden 2004 liikevoittoamme oli 1,1 milj. euroa eli saavutimme saman tuloksen kuin 2003. Omavaraisuusasteemme oli 41 % ja taseemme loppusumma 49 milj. euroa. Konsernin palveluksessa oli keskimäärin 382 henkilöä.

Oy Hedtec Ab onnistui parantamaan liikevaihtoaan 5 % mutta liikevoitto oli hieman heikompi verrattuna edelliseen vuoteen. Tulosityksiköistä asennustarvikeosasto menestyi parhaiten.

Oy Hedoy Ab:n liikevaihto kasvoi 12 % ja tulos oli hyvä. Tulosityksiköistä suoramyynänti menestyi parhaiten.

Oy Hedpro Ab:n vuosi oli vaikea suhdanteiden vuoksi. Kilpailu urakoista oli erittäin kova. Liikevaihto pieneni 7,3 % ja tulos oli heikko. Tulosityksiköistä Security menestyi parhaiten.

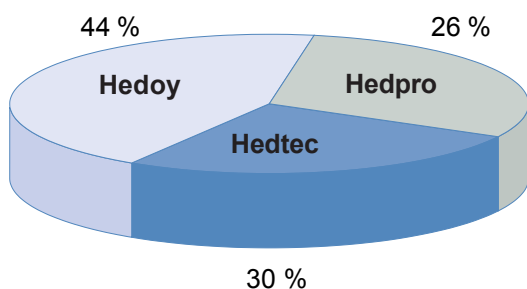
Odotamme, että yksityinen kulutus ja kodintekniikka-alan tuotteiden kysyntä ovat vahvoja vuonna 2005 ja että myös muiden toimialojemme kysyntä kääntyy nousuun loppuvuodesta. Projektimyyntimme alkuvuoden kohtalainen tilauskanta sekä tarjouskyselyjen määrä antavat aihetta odottaa parempia suhdanteita.

Tavoittelemme runsaan 4 %:n kasvua liikevaihtoon ja odotamme, että tuloksemme paranee oleellisesti vuonna 2005. Keskeisenä tavoitteenamme ensi vuonna on parantaa kannattavuutta. Kehitämme tuotevalikoimaamme ja olemme terästäneet toimintamallejamme tehokkuuden lisäämiseksi. Erityisesti kiinnitämme huomiota sähköisen kaupankäyntimme kehittämiseen.

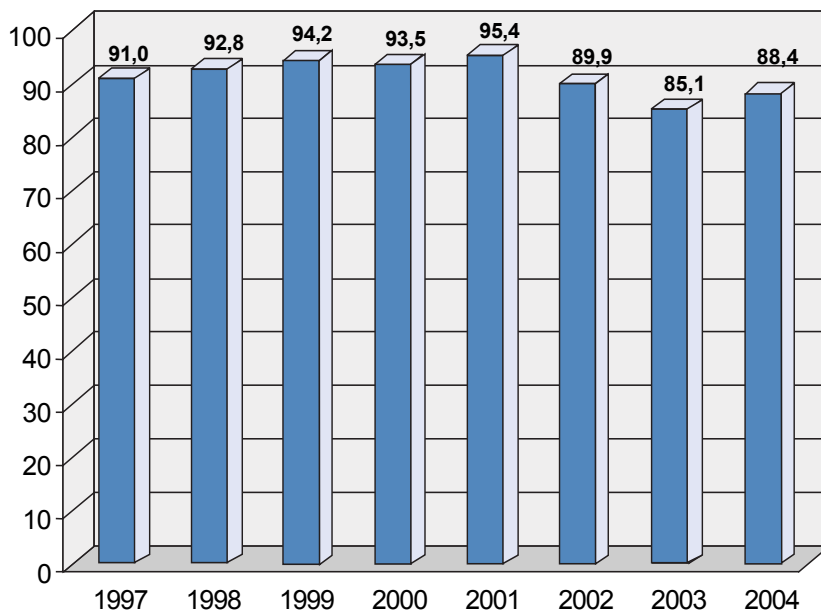
Berndt Johansson
Hallituksen puheenjohtaja

Tuloslaskelma (1000 EUR)			Tase (1000 EUR)		
	2004	2003		2004	2003
Liikevaihto	88 420	85 088	Käyttöomaisuus	14 480	15 100
-Muut tulot	894	351	Vaihto-omaisuus	15 991	13 952
-Materiaalit ja palvelut	-63 122	-58 900	Rahoitusomaisuus	18 790	16 346
-Henkilöstökulut	-15 880	-16 119	Omaisuus yhteensä	<u>49 261</u>	<u>45 398</u>
-Poistot ja arvonalennukset	-999	-1 026	Oma pääoma		
-Liiketoiminnan muut kulut	-8 252	-8 331	-Osakepääoma	1 036	1 036
Liikevoitto	1 061	1 063	-Muu oma pääoma	18 872	19 927
Rahoitus	-39	162	Varaukset	5 010	5 113
Tulos ennen veroja	1 022	1 225	Vieras pääoma		
Verot	-377	-371	-Pitkäaikainen	6 487	7 337
Tilikauden tulos	<u>645</u>	<u>854</u>	-Lyhytaikainen	17 856	11 985
			Rahoitus yhteensä	<u>49 261</u>	<u>45 398</u>
Henkilöstön lkm	382	383			

Liikevaihdon jakauma



Liikevaihdon kehitys (MEUR)



Hedtec

Kaapeleita Venäjälle

Asennustarvikesaston suurin yksittäinen toimitus oli venäläiselle teleoperaattorille tehty RF-kaapelitoimitus, joka käsitti yhteensä 200 km RF-kaapelia.

Helsingin Oikeustalo - haastava kohde valaistukselle

Yksi Hedtec Valaistuksen viime vuoden merkittävimmistä projekteista oli Helsingin Salmisaaren uuden Oikeustalon valaisintoimitus. Rakennuksen auloihin, avotoimistoihin ja auditorioihin valittiin Zumtobel Staffin tyylikäs Panos-alasvalosarja. Neuvottelutilojen valaistus toteutettiin saman valmistajan Orea-valaisimilla. Sisävalaisintoimitus käsitti myös Ercon ja Glashütte Limburgin valaisimia. Ulkovalaistus toteutettiin pääosin Began valaisimilla.

Pronec-pistorasiapylväät NCC-taloon

Rakennuskonserni NCC valitsi uuteen toimitaloonsa Hedtec Teollisuuden edustamat Pronec pistorasiapylväät mm. niiden helpon asennettavuuden sekä muunneltavuuden takia. NCC-talon pistorasiapylväät on toteutettu täysin asiakkaan piirustusten ja toivomusten mukaisesti niin värien kuin liittimienkin osalta.



Kuva Voitto Niemelä

Hedoy

Uudistettu palvelukonsepti

Hedoy'n henkilöstön toimintamalliksi on kehitetty uusi palvelukonsepti. Tavoitteena on toimia entistäkin ammattitaitoisemmin ja asiakaslähtöisemmin varmistaksemme menestyksemme kilpailluilla markkinoilla.

Vahva uuden teknologian tavarantoimittaja JVC oli selkeä uuden tekniikan MP3-autostereoiden markkinajohtaja Suomessa. Syksyllä lanseerattiin markkinoille JVC:n Everio-videokamerat, joissa kuva tallentuu nauhan sijaan kovalevyille.

Moccamaster jatkaa voittokulkuaan

Kahvinkeitinten kuningas Moccamaster saavutti jälleen kaikkien aikojen myyntiennätyksen. Merkki on ylivoimainen markkinajohtaja Suomessa.

Hedi

Syksyllä aloitettiin Ekolux-tuotelinjan myynti koteihin. Nämä tehokkaat höyrypesurit täydentävät hyvin suoramyyntiorganisaatiomme toimintaa. Mainiikkaiden Lux-pölynimureiden myynti kehittyi suotuisasti.



Hedpro

Vientitoimintaa Pohjoismaihin ja Baltiaan

Keväällä 2004 saatiin täydennettyä Prodex-paloilmoitintuoteperhe kokonaisvaltaiseksi järjestelmäperheeksi. Prodex 500 -keskuksen rinnalle tuli pikkuveli Prodex 100 ja expanderyksikkö, jolla voidaan toteuttaa kahdentoista keskuksen ja 6100 ilmaisimen järjestelmäratkaisuja.

Viennistä on muodostunut merkittävä osa Hedpro Securityn liiketoimintaa. Vuodesta 1991 lähtien Hedpro Security on vienyt tuotteitaan Viroon, Venäjälle ja Pohjoismaihin. Välittömästi Viron itsenäistymisen jälkeen perustimme Viroon tytäryrityksen myymään turvajärjestelmiä. Pohjoismaissa on toimittu valtuutettujen jälleenmyyjien kautta. Norjassa ProSec As -ketju on onnistunut saamaan merkittävän aseman erityisesti Prodex-paloilmoitinjärjestelmien myynnissä. Ruotsin jälleenmyyjät ovat menestyksellisesti markkinoineet Hedsam-kulunvalvonta- ja HHL-rikosilmoitusjärjestelmiä. Venäjälle turvajärjestelmiä on myyty projektitoimintuksina eri puolille koko laajaa maata Muurmanskista Habarovskiin.

Hedcom

Esitys- ja tuotantotekniikkaa oppilaitoksille ja kulttuurisektorille

Oppilaitokset ja teatterit investoivat voimakkaasti uuteen digitaaliseen AV-esitys- ja -tuotantotekniikkaan. Toteutimme Oulun Kaupunginteatteriin salin ääni-järjestelmän ja näyttämövalaistuksen kokonaisurakat sekä Oulun ammattikorkeakouluun konserttisali- ja TV-studiokokonaisuudet. Myös Tampereen Työväen Teatteri ja Vaasan Kaupunginteatteri hankkivat runsaasti uutta digitaalista esitystekniikkaa. Lappeenrannan yliopisto sai luokkiinsa ja auditorioihinsa modernit AV-järjestelmät.

Perustimme myös AV-tekniikan jälleenmyyntiyksikön, jota vahvistimme uusilla edustuksilla ja myyntivoimalla. Näin pystymme palvelemaan asiakkaitamme varsin kattavalla AV-laitevalikoimalla ja nyt myös koko maan kattavalla jälleenmyyntiverkostolla.



Kuva Jere Hietala

