



**HEDENGREN**

Leading Solutions



Årsöversikt 2003

# Hedengren koncernen

Även om tillväxttakten inom världsekonomin ökade år 2003 i och med produktionsökningen i Förenta staterna och Asien var den ekonomiska situationen i Europa svag. Bruttonationalprodukten i Finland steg med 1,9% under året tack vare en stark efterfrågan på den inhemska marknaden. Efterfrågan inom den offentliga sektorn var svagare och investeringarna minskade jämfört med föregående år.

Hedengren koncernens försäljning och resultat utvecklades sämre än väntat. Vår verksamhet är delvis beroende av byggnadsindustrin. Den offentliga byggnadsverksamheten och företagets investeringar i affärslokaler var tunnsådda under år 2003. Den stora efterfrågan inom hemtekniksektorn var positivt att notera. Hedengrens omsättning var 85,1 milj. euro och rörelsevinsten 1,1 milj. euro. Självförsörjningsgraden var 46% och balansräkningens slutsumma 45,3 milj. euro. Under året sysselsatte koncernen 383 personer i medeltal.

I november övertog Hedengren ett bolag som ägde ca 10% av Hedengrens aktiestock. Genom detta köp har ägandet igen återgått till de ursprungliga ägarfamiljerna, vilka har en uttrycklig vilja att utveckla företaget och förbinder sig till ett långsiktigt ägande.

Oy Hedtec Ab lyckades förbättra sin rörelsevinst med 11% trots en något minskad omsättning. Det faktum att resultatet fördelades jämnare än förut mellan resultatenheterna är värt att speciellt nämnas.

Oy Hedoy Ab:s omsättning sjönk med 5,7% och resultatet

försämrades jämfört med rekordåret 2002 men var fortfarande tämligen gott. Av resultatenheterna klarade sig direktförsäljningen bäst.

För Oy Hedpro Ab var året svårt på grund av konjunkturen. Konkurrensen om entreprenaderna var dessutom ytterst hård. Omsättningen sjönk med 7,6% och resultatet försämrades, men var ändå klart positivt. Av resultatenheterna uppnådde Security och Service sina målsättningar.

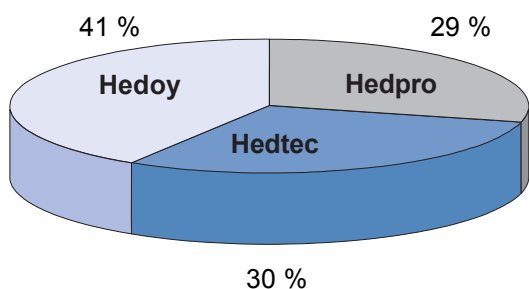
Vi räknar med att den privata konsumtionen och efterfrågan på produkterna inom hemtekniksektorn är starka under år 2004 och att även efterfrågan i våra övriga branscher ökar mot slutet av året.

Vår målsättning för innevarande år är en omsättningssökning på drygt 7% och ett avsevärt bättre resultat. För att uppnå de här målen utvecklar vi vårt produktsortiment och satsar kraftigt på olika projekt med syfte att bättre kunna tillfredsställa kundernas behov och förbättra vår egen effektivitet. Ett viktigt projekt är att vidareutveckla hemteknikens elektroniska ordersystem.

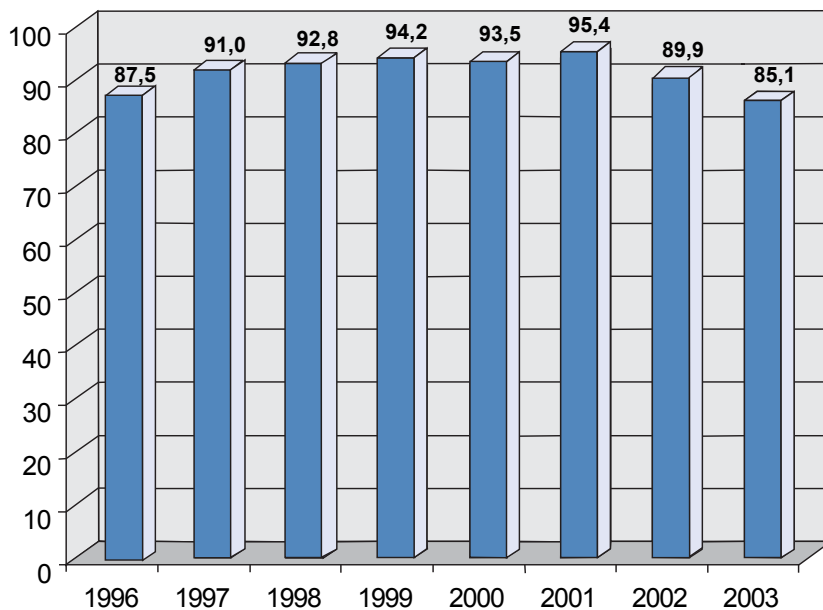
**Berndt Johansson**  
Styrelseordförande

Resultaträkning (1000 EUR)			Balansräkning (1000 EUR)		
	2003	2002		2003	2002
Omsättning	85 088	89 851	Anläggningstillgångar	15 100	15 761
-Övriga intäkter	351	456	Omsättningstillgångar	13 952	14 249
-Material och tjänster	-58 900	-62 705	Finansieringstillgångar	16 346	17 364
-Personalkostnader	-16 119	-15 181	Tillgångar totalt	<u>45 398</u>	<u>47 374</u>
-Avskrivningar och värdeminskningar	-1 026	-1 088	Eget kapital		
-Övriga rörelsekostnader	-8 331	-8 224	-Aktiekapital	1 036	1 036
Rörelsevinst	<u>1 063</u>	<u>3 109</u>	-Övrigt eget kapital	19 927	23 420
Finansiering	162	71	Reserveringar	5 113	4 968
Resultat före skatter	<u>1 225</u>	<u>3 180</u>	Främmande kapital		
Skatter	<u>-371</u>	<u>-976</u>	-Långfristigt	7 337	5 209
Periodens resultat	<u><u>854</u></u>	<u><u>2 204</u></u>	-Kortfristigt	11 985	12 741
			Kapital totalt	<u><u>45 398</u></u>	<u><u>47 374</u></u>
Personal antal	383	394			

## Omsättningens fördelning



## Omsättningen 1996 - 2003 (MEUR)



## Hedoy

### Ny teknologi

JVC lanserade en komplett DVD-spelare med inspelning. Efterfrågan på plasmatelevisioner tog fart mot slutet av året. Segern i Hifi-tidningens test är ett tecken på JVC-plasmatelevisionernas höga kvalitet.

### Långvarigt samarbete

Två betydande milstolpar kunde antecknas under året. Det hade förflutit 30 år sedan importen av Moccamaster startade och marknadsföringen av JVC fick sin början för 25 år sedan. Båda varumärkena är topplacerade på den finska marknaden.

### Ny agentur

Hedoy slöt importavtal med spanska Fagor gällande hushållsmaskiner. Fagor är en betydande tillverkare av tvättmaskiner, kylprodukter och spisar. Förutom i Spanien har Fagor produktionsanläggningar i Polen, Marocko och Argentina.

### Hedi

Samarbetet med Lux-organisationerna i Norge och Sverige intensifierades under året. Det centrala temat var den strategiska dirigeringen av direktförsäljningen av dammsugare.



# Hedpro

## Kontinuitet i projektleveranser

År 2003 överlät Security till Helsingfors stad, ämbetshuset i Berghäll, ett säkerhetsprojekt som tagit tre år att förverkliga. Det totala värdet uppgick till över en miljon euro. Leveransen i sin helhet omfattade ett personsäkerhetssystem, nätbaserade HRMV videoväxelsystem samt Hedsam passerkontroll- och HHL inbrottslarmsystem.

På hösten påbörjades leveranserna av PRODEX-500 brandlarmsystem via en återförsäljare till tingshuset på Sundholmen i Helsingfors, en av Nordens största rättsinstitutioner. Saneringens första skede omfattar åtta PRODEX-500/4A brandlarmcentraler och 2500 sensorer. Projektet väntas bli färdigt inom några år och omfattar då 12 nätbaserade brandlarmcentraler.

## Systerfartyget Viktoria på rutten Tallinn-Stockholm

Tallink II projektet var det största och mest utmanande för kommunikationsavdelningen år 2003. Kryssningsfartyget Viktoria börjar trafikera mellan Stockholm och Tallinn under våren 2004. Leveranserna omfattade bl.a. ljudåtergivnings-, antenn-, videoövervaknings-, talkback- och tidursystem samt UHF-radiosystem.

## Hedcom

### Styrkan ligger i ett brett kunnande

Året präglades starkt av mångsidiga integrerade projekt. Efterfrågan var stark på alla våra kärnområden; produktions- och presentationsteknik för AV och broadcast marknaden. Vår största kund var fortsättningsvis Rundradion och det mest betydande projektet var leveransen av ett AV-system till Järvenpää gymnasium, vilken också var den största av sitt slag i branschen. Andra intressanta projekt var en komplett TV-studio till Jyväskylä yrkeshögskola, AV-system för HNS sjukhusets operationssalar, övervaknings- och projektionssystem till Rundradion, Helsingfors Energi, Luftstridskrafterna och larmcentraler, ljud-, belysnings- och videosystem till Masa Yards två kryssningsfartyg, Tavastiaklubben samt Sellosalen.



# Hedtec

## Skräddarsydd belysningsystem

Ett av belysningsavdelningens mest intressanta projekt under året var belysningsarbetena i domkyrkan i Kuopio. För detta ändamål levererades Glashütte Limburgs högklassiga belysningsarmaturer av glas. Leveransen bestod av flera standardarmaturer samt totalt 8 stora och 12 små stilfulla takkronor speciellt designade för denna domkyrka.

## Rekordår för värmeprodukterna

Försäljningen av Frico-värmeprodukter fortsatte i positiva tecken under året och uppnådde alla tiders rekordsiffror. Luftridaerna toppade igen försäljningen bland vilka speciellt kan nämnas en serie som utvecklats för att täcka industrins behov samt luftridan AD Corinte planerad för entréer i offentliga byggnader. Den stränga kölden i början av året bidrog till det goda resultatet.

## Heat° belysningsarmaturer för finska hem

Det år 2001 introducerade Heat° konceptet har funnit sin väg till de finska hemmen. Den finska stilen och en lätt installation har tagits i beaktande i planeringen av Heat° armaturerna. Sortimentet erbjuder belysningslösningar för praktiskt taget varje hem.

